



Wir sind

eines der führenden Unternehmen der deutschen Fenster- und Haustürenbranche. Unseren Fachhandelspartnern bieten wir ein hochwertiges, modernes und RAL-gütegeprüftes Produktprogramm für Fenster und Haustüren aus Kunststoff, Kombinationswerkstoff, Holz und Holz-Aluminium.

Wir suchen Sie schnellstmöglich

zum weiteren Ausbau unseres Verkaufsteams in Beverungen einen

Mitarbeiter im Verkaufs-Innendienst (m/w/d)

Sie haben bereits erfolgreich in unserer Branche gearbeitet und suchen jetzt eine neue Herausforderung? Eine aktive Kundenbetreuung in Zusammenarbeit mit dem Vertriebs-Außendienst, die Angebotskalkulation, technische Klärungen und die Auftragsbearbeitung zählen zu Ihren Stärken. Wir bieten Ihnen eine neue Herausforderung in einer expandierenden und innovativen Unternehmens-Gruppe. Regelmäßige Schulungen halten Sie fit für die anspruchsvolle Arbeit mit unseren Kunden.

Wir erwarten / Ihr Profil:

- _ kaufmännische Ausbildung als Industrie- oder Groß- und Einzelhandelskaufmann (m/w/d)
- _ fundierte, in der Praxis erworbene Erfahrungen in der Kundenbetreuung und Vertriebsabwicklung
- _ ein gutes technisches Verständnis und kaufmännisches Verhandlungsgeschick
- _ kundenorientierte Kommunikation
- _ sicherer Umgang mit Office-Produkten und Kalkulations-Software
- _ Flexibilität, Belastbarkeit und hohe Eigenmotivation

Unser Angebot:

- _ Festanstellung in einem wachstumsorientierten Unternehmen
- _ ein qualitativ hochwertiges Produktsortiment
- _ ein attraktiver Arbeitsplatz mit langjährigem Kundenstamm
- _ systematische Einarbeitung und regelmäßige Schulungen

Ihre vollständige Bewerbung senden Sie bitte unter Angabe Ihres möglichen Eintrittstermins an die unten stehende Adresse oder per E-Mail an karriere@mahrenholz.de. Eine absolute Vertraulichkeit sichern wir zu.



MAHRENHOLZ GmbH & Co. KG - Industriestraße 19 - 37688 Beverungen

Telefon: (05273) 393-112 - Bewerber-E-Mail: karriere@mahrenholz.de - Web: www.mahrenholz.de