



Wir sind

eines der führenden Unternehmen der deutschen Fenster- und Haustürenbranche. Unseren Fachhandelspartnern bieten wir ein hochwertiges, modernes und RAL-gütegeprüftes Produktprogramm für Fenster und Haustüren aus Kunststoff, Kombinationswerkstoff, Holz und Holz-Aluminium.

Wir suchen Sie

zum weiteren Ausbau unseres Fachhandelsnetzes für die Regionen Niedersachsen als

Gebietsverkaufsleiter (m/w/d) im Außendienst

Sie haben bereits erfolgreich in unserer Branche gearbeitet und suchen jetzt eine neue Herausforderung. Eine aktive Marktbearbeitung und die konsequente Akquisition neuer Kunden zählen zu Ihren Stärken.

Wir erwarten:

- _ permanente Neukundengewinnung
- _ aktive Betreuung von Handelspartnern und Architekten
- _ ein gutes technisches Verständnis und kaufmännisches Verhandlungsgeschick
- _ sicheren Umgang mit Office-Produkten und Kalkulations-Software

Unser Angebot:

- _ ein qualitativ hochwertiges Produktsortiment
- _ Festanstellung in einem wachstumsorientierten Unternehmen
- _ attraktives Verkaufsgebiet mit langjährigen Stammkunden
- _ leistungsorientierte Vergütung mit Grundgehalt
- _ neutraler Firmenwagen - auch zur privaten Nutzung
- _ systematische Einarbeitung, Schulungen und Betreuung

Ihre vollständige Bewerbung senden Sie bitte unter Angabe Ihres möglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellungen an die unten stehende Adresse oder per E-Mail an karriere@mahrenholz.de. Die absolute Vertraulichkeit Ihrer Bewerbung sichern wir selbstverständlich zu.



MAHRENHOLZ GmbH & Co. KG - Industriestraße 19 - 37688 Beverungen

Telefon: (05273) 393-112 - Bewerber-E-Mail: karriere@mahrenholz.de - Web: www.mahrenholz.de