

Wir sind

eines der führenden Unternehmen der deutschen Fenster- und Haustürenbranche. Unseren Fachhandelspartnern bieten wir ein hochwertiges, modernes und RAL-gütegeprüftes Produktprogramm für Fenster und Haustüren aus Kunststoff, Holz und Holz-Aluminium.

Wir suchen Sie

zum weiteren Ausbau unseres Fachhandelsnetzes für die Region Nordrhein-Westfalen

Gebietsverkaufsleiter (m/w) im Außendienst

Sie haben bereits erfolgreich in unserer Branche gearbeitet und suchen jetzt eine neue Herausforderung. Eine aktive Marktbearbeitung und die konsequente Akquisition neuer Kunden zählen zu Ihren Stärken.

Wir erwarten:

- Permanente Neukundengewinnung
- Aktive, technische Betreuung von Handelspartnern und Architekten
- ein gutes technisches Verständnis und kaufmännisches Verhandlungsgeschick
- Sicheren Umgang mit Office-Produkten und Kalkulations-Software.

Unser Angebot:

- Ein qualitativ hochwertiges Produktsortiment
- Eine Festanstellung in einem wachstumsorientierten Unternehmen
- Ein attraktives Verkaufsgebiet mit langjährigen Stammkunden
- Eine leistungsorientierte Vergütung mit Grundgehalt
- Einen neutralen Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung
- Systematische Schulungen und Betreuung

Ihre vollständige Bewerbung senden Sie bitte unter Angabe Ihres möglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellungen an die unten stehende Adresse oder per E-Mail an karriere@mahrenholz.de. Die absolute Vertraulichkeit Ihrer Bewerbung sichern wir selbstverständlich zu.



MAHRENHOLZ GmbH & Co. KG

Industriestraße 19, 37688 Beverungen, Tel.: (05273) 393-112
(karriere@mahrenholz.de) (www.mahrenholz.de)